## ¿Cómo percibimos la publicidad?













### Ficha Técnica

Area Geográfica



Cobertura Nacional

Tipo de Estudio

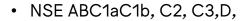


• Estudio Cuantitativo: 600 casos de Panel online

Target



Hombres y Mujeres



• Rango etario: 16 a 65 años

Instrumento de medición



Cuestionario online de 15 min aprox. de duración

Fecha de Campo



• Inicio de Campo: 4 de Marzo de 2024

• Cierre de Campo: 13 de Marzo de 2024







41%

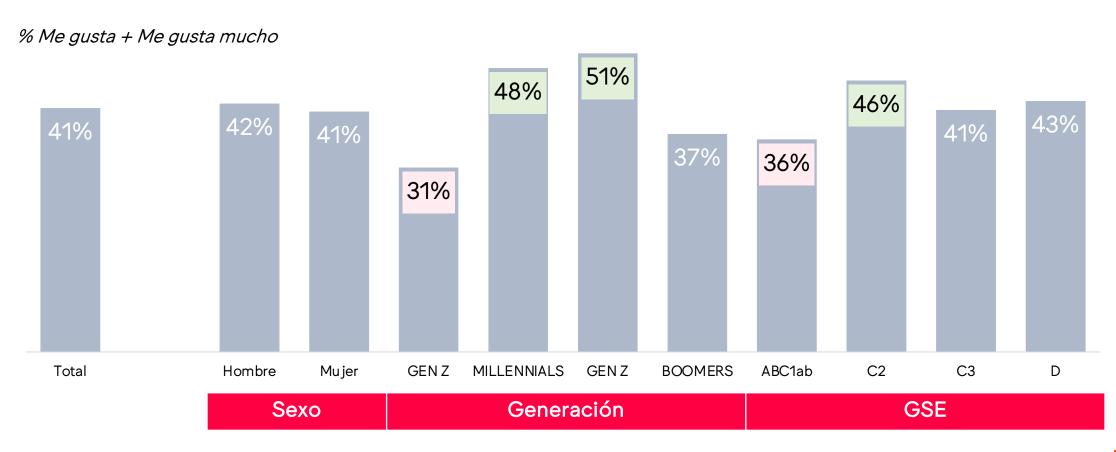
Le gusta o le gusta mucho Ver publicidad

Solo a un 24% No le gusta o no le gusta nada verla





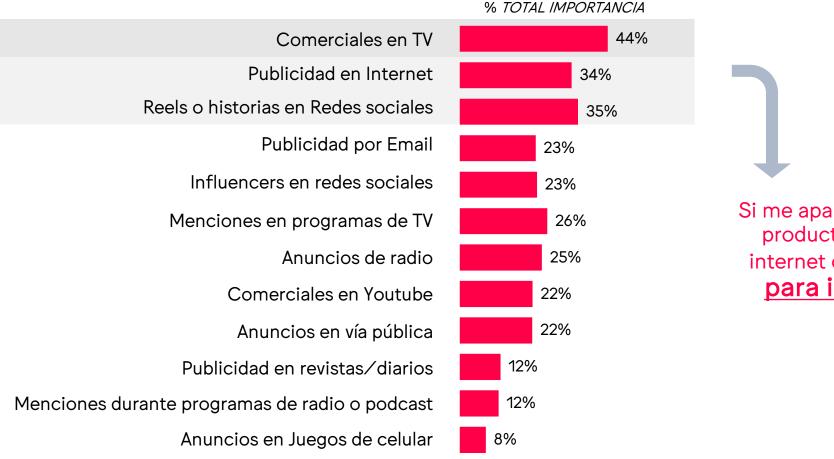
## Y existen diferencias significativas, planteándonos el desafío de conquistar a los más jóvenes y el grupo de ingresos más alto







## Debemos identificar los medios donde buscarlos ¿Cuánto se valora cada medio al tomar una decisión?

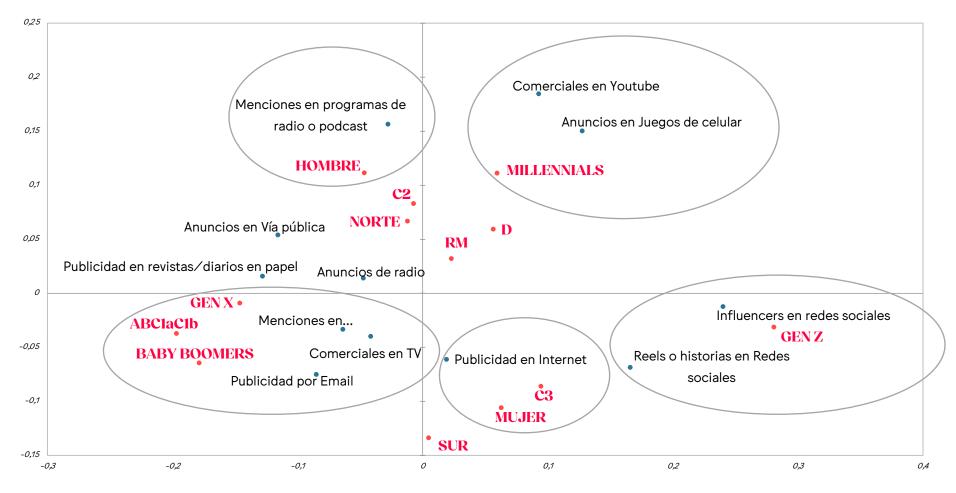


Si me aparece publicidad de un producto que me interesa en internet o RRSS, <u>hago click</u> <u>para ir ver el producto</u>





#### Debemos identificar los medios donde buscarlos y segmentar según su mayor afinidad







#### Para frenar el fenómeno que está ocurriendo... Hoy nos enfrentamos a la publicidad intentando "saltarla"

Ve la publicidad **Evita ACTIVAMENTE Evita PASIVAMENTE** Ver la publicidad, si me parece interesante o Cambiar de canal, cambiar de radio o Dejar que pasen como cerrar/omitir los anuncios de "ruido ambiente" novedosa internet/Youtube lo antes posible

Ver la publicidad, aunque no me parezca interesante o novedosa

Mirar el teléfono

Pararte a hacer otras cosas



#### ¿Por qué evitamos ver publicidad?

La saturación parece ser un factor importante en la actitud y la reacción de las personas frente a la publicidad

65%

Constantemente me siento bombardeado(a) por la publicidad en los distintos medios

**58%** 

Me molesta la cantidad de publicidad que hay en los últimos años



Más me satura







Y aunque nos gusta ver publicidad, Hoy aprobamos por muy poco

# 4,4 Nota Promedio

a la publicidad en Chile

52%

Evalúa con nota entre 1 y 4



### ¿Qué estamos haciendo mal?

engañosa no es llamativa fastidiosa no es clara



Y nos pasa la cuenta, la identificación que estamos alcanzando con los espectadores

<u>33%</u>

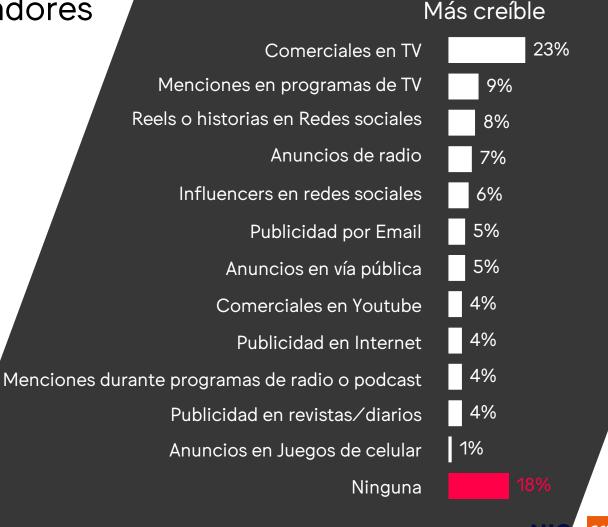
Está dirigida a personas como yo

28%

Lo que muestran es relevante para mí

26%

Me siento identificado/a con las publicidades que veo





Esto NO significa que debamos dejar de hacer publicidad

67%

Importante o muy importante QUE LAS MARCAS hagan publicidad

Transversal en todos los grupos



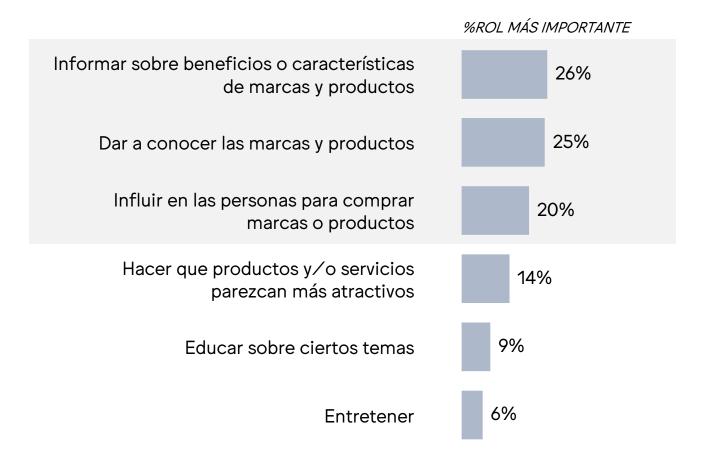






## ¿Cuál es el rol que se espera de la publicidad?

#### Debemos estar al servicio de lo que se ofrece



### Y al parecer, en esto si se está cumpliendo!

67%

Es buena para dar a conocer nuevas marcas y productos

64%

Influye en las personas para comprar/elegir marcas o productos

56%

Es buena para informar beneficios/características de marcas y productos







## Entonces, ¿Cómo ser más atractivos?



Existe espacio para la creatividad y jugar con elementos que llamen la atención





Hoy las personas quieren ver publicidad, y no solo eso,

# quieren ver a las marcas haciendo publicidad

Mientras la TV sigue siendo lo más reconocido, es trascendental la complementariedad con los territorios digitales.

#### Pero se debe hacer bajo la premisa:

- + Poco invasiva
- + Que interrumpa lo menos posible



Y desde el contenido:

El enfoque desde el beneficio que entrega la marca ayudaría a conectar mejor y acercarnos a un espectador que no se siente representado.

Pero sin dejar de lado la crítica generalizada:

#### **POCA CREATIVIDAD**

Hay espacio para atreverse con elementos que resulten más llamativos, pero siempre teniendo en el centro el mensaje.

La publicidad debe estar al servicio de lo que las marcas quieren decir a su público.



## GRACIAS.